

Sergio Martín Ibáñez

Comercial B2B · Distribución industrial · 112 % de objetivo (media 3 años)

CONTACTO

- ✉ sergio.martin@correo.es
- ☎ 699 111 222
- 🌐 [linkedin.com/in/sergio-martin-comercial](https://www.linkedin.com/in/sergio-martin-comercial)
- 📍 Alicante, España

APTITUDES

- Venta consultiva B2B
- Gestión de cartera
- HubSpot
- Negociación
- Prospección
- Presupuestos y ofertas
- Excel

IDIOMAS

- Español Nativo
- Inglés B2

CERTIFICACIONES

- Carnet B y vehículo propio

PERFIL

Comercial B2B con 7 años en distribución industrial y suministros para construcción. Cartera de 140 clientes en Levante con 1,8 M€ de facturación anual y objetivo cumplido al 112 % de media en los últimos tres años. HubSpot, negociación con departamentos de compras y disponibilidad para viajar.

EXPERIENCIA

- Delegado comercial zona Levante** enero de 2020 - actualidad
Suministros Levante SA · Alicante, Murcia y Valencia
 - Gestión de una cartera de 140 clientes B2B (constructoras, instaladores, industria) con 1,8 M€ de facturación anual.
 - Objetivo cumplido al 112 % de media (2023-2025); 35 clientes nuevos captados por prospección y visitas.
 - Negociación de acuerdos marco con departamentos de compras; seguimiento en HubSpot y previsión mensual de ventas.
- Comercial** abril de 2017 - diciembre de 2019
Ferretería Industrial Mediterráneo · Alicante
 - Venta de suministro industrial a pymes con visitas semanales; crecimiento de cartera del 40 % en dos años.

FORMACIÓN

- IES Figueras Pacheco** 2015 - 2017
Técnico Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales